



Vielfalt, die fasziniert. Freiraum, der motiviert. Hier wächst Ihre Zukunft.

Denn Erfolg ist, wenn alles zusammenpasst. Dafür setzen sich unsere 6300 Mitarbeiter/innen in den Geschäftsfeldern Pflanzen, Tiere, Technik, Bauservice, Märkte und Energie täglich ein. Als traditionsreiches, modernes Agrarhandels- und Dienstleistungsunternehmen bieten wir in der Unternehmensgruppe an rund 400 Standorten Herausforderungen und Perspektiven. Die ausgeprägte Nähe zum Kunden, dynamisches Wachstum und ein partnerschaftliches Miteinander sind die wesentlichen Grundlagen unseres Erfolgs.

Händler Bio-Brennstoffe m/w

für unsere Tochtergesellschaft, die Raiffeisen Bio-Brennstoffe GmbH, am Standort Bremke-Eslohe

Ihre zukünftigen Aufgaben:

Als versierter Fachmann (m/w) übernehmen Sie den aktiven Telefonverkauf von Holzpellets im B2C und B2B-Bereich und die komplette Auftragsbearbeitung für die Region Hochsauerlandkreis. Sie betreuen und beraten unsere Kunden und sind zuständig für die Akquise von Neukunden. Sie erstellen selbständig Kalkulationen und Angebote, überwachen Kundenkreditlinien und übernehmen die damit im Zusammenhang stehende Bearbeitung von Kreditanträgen, einschließlich der Führung von telefonischen Mahngesprächen. Die Bearbeitung von Reklamationen erfolgt fallweise im Außendienst. Zu Ihren weiteren Aufgaben zählen die Tourenplanung und Disposition von zwei Silo-Lkw sowie die entsprechende Einsatzplanung des Fahrpersonals. Ihr Know-How ist auch bei der Überwachung und Kontrolle der Instandhaltung des Fuhrparks unter kostenanalytischen Aspekten gefragt.

Unsere Vorstellungen:

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung
- Sie sind eine ausgeprägte Händlerpersönlichkeit mit logistischem und produktbezogenem Sachverstand, Branchenkenntnisse aus dem Brennstoffgeschäft B2C sind von Vorteil
- Sie verfügen über Erfahrung im Telefonverkauf und mehrjährige Berufserfahrung in einem kundenorientierten Umfeld
- Sie besitzen gute Kenntnisse im Umgang mit den MS-Office Produkten (Word, Excel)
- Kommunikationsstärke, selbständiges und teamorientiertes Arbeiten sowie hohe Belastbarkeit und Einsatzbereitschaft sind für Sie selbstverständlich
- Sicheres Auftreten und Verhandlungsgeschick runden Ihr Profil ab

Flache Hierarchien, die Möglichkeit zu eigenverantwortlichem Handeln und vielseitige Entfaltungsmöglichkeiten bieten Freiraum für Ihre Ambitionen! Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Entgeltvorstellung unter karriere.agravis.de.

Lassen wir gemeinsam die Zukunft wachsen!

AGRAVIS Raiffeisen AG
Bereich Personal . Tobias Kaufhold
Industrieweg 110 . 48155 Münster
Telefon: 0251 . 682-2027
www.karriere.agravis.de

